

Монетизация практики

За 6 недель вы выстроите систему привлечения клиентов: вы получите **стабильную загрузку** и станете заметным практиком в своей нише.



6 НЕДЕЛЬ

к стабильной загрузке

Для кого этот курс

0-1

Студентам и начинающим психологам

Если вы только выходите на рынок или практикуете меньше года и пока не понимаете, с чего начать: где искать первых клиентов, как рассказывать о себе, как определить стоимость консультации и уверенно её называть.

1-3

Психологам с практикой 1-3 года

Если клиенты уже есть, но поток нестабильный: сегодня расписание заполнено, а через неделю почти нет записей. Вы пробовали вести соцсети, публиковать посты и рассказывать о своей работе, но это не даёт понятного результата в виде заявок и оплат.

3-5

Психологам с практикой 3-5 лет

Если большая часть клиентов приходит по рекомендациям, но вы понимаете, что одного «сарафана» уже недостаточно. Хочется меньше зависеть от случайных обращений и понимать, откуда будут приходить новые клиенты.

5+

Опытным психологам с практикой 5+ лет

Если у вас есть опыт, профессиональная уверенность и результаты клиентов, но при этом все еще приходится каждый месяц думать, где взять новые обращения. Вы хотите перестать бороться за каждого клиента и создать более устойчивую систему привлечения.

Курс также для вас, если:

- 1 вы не можете заранее прогнозировать свою загрузку даже на ближайшую неделю
- 2 не понимаете, где искать клиентов и как заявлять о себе как о специалисте
- 3 вам неловко называть стоимость консультации и кажется, что продвижение превращает психолога в «продавца»
- 4 вы ведете соцсети, но публикации почти не приносят заявок
- 5 вы хотите, чтобы психологическая практика приносила стабильный доход, а не оставалась работой с непредсказуемым заработком.



Возможно, вы уже проходили курсы.

Слышали про воронки, контент-планы,
стоимость привлечения клиента,
прогревы и десятки других
инструментов.

Но после обучения оставался главный
вопрос:

“

**А что конкретно мне делать
сейчас, чтобы клиенты начали
приходить именно ко мне?**

»

Поэтому мы построили программу иначе.

Она начинается не с универсальной
схемы продвижения, а с разбора
вашей текущей ситуации.

УЖЕ НА ПЕРВОЙ НЕДЕЛЕ

Эксперт смотрит, что у вас есть сейчас:

- 1 как вы рассказываете о себе
- 2 где присутствуете
- 3 как выглядит ваше предложение
- 4 что уже работает
- 5 чего не хватает

Конкретные рекомендации именно для вашей практики

01

Кому-то нужно добавить понятный призыв в посты, которые месяцами остаются без отклика.

02

Кому-то — впервые прямо сказать аудитории: «Я веду практику, сейчас есть несколько мест для новых клиентов».

03

Кому-то — оформить профиль на площадке, которую раньше вообще не рассматривали как источник клиентов.

04

Кому-то — изменить несколько формулировок в описании своей работы, чтобы человеку наконец стало понятно: «Это специалист, который работает именно с моей проблемой».

Первые изменения в продвижении и привлечении клиентов начнутся не через полгода после курса, а уже на первой-второй неделе обучения.

ПРОГРАММА КУРСА

Что внутри:



Как привлекать клиентов и планировать доход от практики

1

Поймете, кто ваши клиенты и почему они обращаются за помощью;

2

Определите 2–3 подходящих способа привлечения клиентов;

3

Сформируете простую модель дохода от практики;

4

Определите конкретную финансовую цель и понятные шаги для её достижения;

5

Настроите личный ИИ-помощник для решения рабочих и контентных задач.

Продукт, предложение и первые клиенты

1

Поймете, какие услуги вы можете предлагать клиентам, кому они подходят и какую пользу дают.

2

Определите подходящую стоимость услуг

3

Сформулируете предложение, которое вызывает доверие клиента

4

Подготовите первые шаги для привлечения аудитории

5

Освоите простые способы, чтобы получить первые обращения без значительных затрат на рекламу.

03

Упаковка профиля и экспертный контент

1

Освоите инструменты, которые вызывают доверие

2

Сформулируете, почему вы именно тот специалист, к которому стоит обратиться.

3

Упакуете профили минимум в 2 соцсетях

4

Получите готовый рубрикатор и контент-план на месяц вперёд — конец мучениям «о чём мне писать»

5

Опубликуете минимум 3 экспертных материала и 1 видео, которые вызывают отклик

РЕЗУЛЬТАТ

ваш профиль начинает работать и приводить первые заявки

Каналы привлечения: агрегаторы, специальные площадки, соцсети и видеоплатформы

1

Поймете, откуда можно системно привлекать клиентов, даже если соцсети — не ваша история

2

Оформите профиль минимум на 1 специализированной площадке

3

Определите 1 главную соцсеть и видеоплатформу для дальнейшей работы

4

Разработаете контент под них

РЕЗУЛЬТАТ

возможность получения до 5 квалифицированных лидов из этих каналов

Сайт реклама и система работы с клиентами

1

Получите готовую структуру и ТЗ для сайта-визитки

2

Подготовьте основные материалы для продвижения

3

Настройте удобный способ учёта обращений клиентов, чтобы прогнозировать свою нагрузку.

4

Сформируете план развития практики на 3 месяца

РЕЗУЛЬТАТ

возможность получения качественных заявок в работу.

Этика и экологичные продажи

1

Увидите, в чем отличие этической модели продвижения: что можно и нельзя обещать в рекламе

2

Получите 1 рабочую технику работы с отзывами и кейсами без нарушения психологической этики

3

Освоите проверенный скрипт первичной консультации, чтобы закрыть все возражения.

4

Отработаете навык спокойной работы с возражениями «дорого», «подумаю», «сейчас не время»

РЕЗУЛЬТАТ

возможность получения 1 продажи из тёплых заявок

Практика

Для тех, кто устал топтаться на одном месте и хочет понять, как привлекать больше клиентов

- 19 видеоуроков
- 7 живых встреч с разбором ваших материалов
- Диагностика на старте и группа под ваш уровень
- Общение в чате единомышленников
- Обратная связь от куратора по вашим вопросам
- Личный маркетинговый разбор вашей страницы
- Сайт-визитка с инструкцией и поддержкой
- Подписка на ИИ-сервис на весь период обучения
- Встречи с психологом-наставником
- Чек-листы, шаблоны и записи экрана
- Письменная обратная связь по домашним заданиям

Продолжительность: 6 недель

Доступ к материалам: 1 год

54 900 ₽

рассрочка от 6 000 ₽ в месяц

Самостоятельный

Для тех, кто хочет идти в своём темпе

- 19 видеоуроков
- Чек-листы, шаблоны и записи экрана
- ~~Диагностика на старте и группа под ваш уровень~~
- ~~Общение в чате единомышленников~~
- ~~Обратная связь от куратора по вашим вопросам~~
- ~~Личный маркетинговый разбор вашей страницы~~
- ~~Сайт-визитка с инструкцией и поддержкой~~
- ~~Подписка на ИИ-сервис на весь период обучения~~
- ~~Встречи с психологом-наставником~~
- ~~Письменная обратная связь по домашним заданиям~~

Продолжительность: 6 недель

Доступ к материалам: 1 год

19 900 ₽

доступ открывается 01.09

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ НА КУРС